

第一生命保険株式会社



URL <https://www.dai-ichi-life.co.jp/>
所在地 東京都千代田区有楽町1-13-1
業種 金融・保険業 設立 1902年
資本金 600億円

One Day Schedule

9:00 出社

9:30 朝礼

出勤状況の確認。また、成果や体験談の発表などを行います。

10:00 チームミーティング

チームに分かれ、スケジュール確認や抱えている案件の報告などをして、情報共有。

11:00 訪問準備

お昼の活動に備えて、アポイントを確認。お客さまにご説明する資料や提案書を準備します。

12:00 営業活動（お昼の活動）

時間が限られているのでアンケートでの情報収集や資料を使って簡単な商品のご説明を行います。

13:30 ランチ

オフィスに戻ってチームのメンバーとランチ。営業活動の情報を交換。

14:30 帰社報告

帰社後、上司に活動状況や今後のスケジュールを報告。アドバイスをいただきます。

15:30 夕方の訪問準備

夕方のお客さまとのアポイントに備え、お客さまのニーズに合った最適な保険プランを作成。

17:00 営業活動（夕方の活動）

お客さまとのアポイントの時間に合わせて担当企業を訪問。プランの提案やご契約のお手続きなどを行います。

活躍する社員に聞きました！～ライフプロフェッショナル職のやりがい～

自分らしく働ける、なりたい自分に近づける

営業の魅力の一つに、自分が頑張った分だけ評価をいただけるということがあります。自分の働きを認めてくれる制度や仕組みが整っていることは、大きなやりがいとなり、自己成長の糧になっています。また、営業活動は日々の積み重ねが大切であり、地道な仕事ですが、きちんと私を見てくださり、応援して下さるお客さまがいることは、とてもうれしく、明日への活力につながっています。

札幌コンサルティング営業室 札幌第二オフィス
2013年入社 人間生活学部卒
江原 友依

